

een persoonlijke pitch oftewel een recept om duidelijk te maken wat u wilt.

Als u de vragen beantwoordt en vervolgens de voorbeeld pitch leest, heeft u genoeg in handen om een eigen pitch te schrijven. Een elevator pitch is een hulpmiddel om een gesprek op gang te brengen. Minder tekst is beter dan helemaal overcompleteet zijn.

Algemene vragen:

Wie wilt u helpen?

Voor wie spreekt u? Voor uw kinderen, voor mensen in uw stad? Mensen met Parkinson? ?

Wie vertegenwoordigt u?

Wat is uw doel met de elevator pitch?

Persoonlijke vragen

Wie bent u?

Wat is uw link met Parkinson of pesticiden?

Waar bent u bang voor?

Doelen

Wat wilt u bereiken met deze elevator pitch?

Bijvoorbeeld: om met uw politieke burens te praten over hun mening over de verlenging van glyfosaat?

En een vervolg zou kunnen zijn dat u naar een bijeenkomst met hun politieke partij gaat en uitlegt wat u (en waarschijnlijk andere mensen met P) nodig zouden hebben

Of vraag wat ze denken dat u zou kunnen doen. Of vraag hen om nee te stemmen tegen vernieuwing van pesticiden)

Vorm:

1. Wie bent u

2. Wat is uw link met Parkinson of pesticiden

3. Waar bent u bang voor? Of waar voert u campagne voor?

4. Wat is uw doel, wat vraagt u?

5. Sluit af met een zin die emoties oproept.

Een voorbeeld

Mijn naam is xxx xxx. ik ben wetenschapper en moeder. Ik heb PD. Ik heb twee volwassen kinderen, waarvan er 1 waarschijnlijk in de baarmoeder is blootgesteld aan glyfosaat. Ik ben bang dat zij, net als ik, de ziekte zullen krijgen. Ik ben hier om u te vragen naar uw mening over het gebruik van pesticiden en de zorg voor de gezondheid van onze kinderen.

Pesticiden zijn overal. Wie zal hen beschermen, als u het niet bent?